



5 MODUS PEMBOBOLAN YANG SERING TERJADI DI **KASIR**

Yang tidak disadari oleh bisnis Owner sehingga merugikan Toko Ritelnya.



1.

Uang Kembalian Diberi Kurang



Awas!!!

Banyak karyawan kasir mengambil untung dengan sengaja **memberi kembalian kepada pelanggan dengan nominal yang tidak sesuai dengan nota.**

Dan uang sisanya bisa masuk ke kantong sendiri.

Contoh :

200 transaksi per hari x 70% = **140 transaksi**

70% adalah kemungkinan transaksi yg ada uang kembaliannya
140 x Rp. 150 (asumsi kembalian yg diambil) = Rp. 21.000 per hari x 360

Total Rp. 7,560,000 setahun/kasir



**Tanpa Struk
=
GRATIS**

2.

Alasan Printer Rusak

Pada saat semua barang sudah di scan, lalu kasir memberi tahu jumlah total belanja pelanggan **tanpa memberi struk**. Saat pelanggan meminta struknya, **pihak kasir beralasan printer sedang rusak**.

Praktek ini bertujuan agar padapatan dari penjualan tersebut bisa dimiliki kasir seutuhnya.

3.

Bukan Member Tapi Penjualan Dianggap Member

Biasanya sebelum transaksi, kasir akan menanyakan apakah pelanggan punya kartu member atau tidak. Bila tidak, si kasir bisa saja **memasukkan nomor ID dari member yang mereka hafal.**

Tapi usai transaksi, kasir **menyebutkan total belanja dengan harga normal**, padahal ada beberapa barang yang sudah kena potongan member. Pada kasus ini biasanya customer jarang meneliti struknya dan pergi begitu saja.

4.

Penyalahgunaan Promo



Kasus yang sadis lagi, saat ada promo Beli 2 Gratis 1, bonusnya **bukan dikasih ke pelanggan itu, melainkan dijual ke pelanggan lain** sehingga si kasir memperoleh keuntungan pribadi.





5.

Barang Tidak di Scan

Terlihat sepele namun sering banget terjadi. Contohnya saat pelanggan membeli rokok, biasanya tidak meminta struk karena yang dibeli hanya 1 barang. Dari situ si kasir nakal bisa mendapat keuntungan tanpa scan & input penjualannya di sistem.

“Jaman sekarang cari orang pintar itu gampang, tapi susah cari orang jujur.”

Jangan sampe Anda fokus **cari omset tapi balapan sama tikus** yang bobol dari dalam.



Mau Jualan Cepat & Aman ?

Pakai Beepos
www.beepos.id

Kenapa harus Beepos

Aman & Susah Diakali

Hapus baris, cancel nota, edit qty, edit harga, edit disc.
Semua ada hak aksesnya dan ada locknya.

Membership

Database pelanggan adalah aset bisnis Anda.
Sistem point, harga khusus member promo ulang tahun.
Bikin pelanggan Anda loyal dengan bisnis Anda pakai beepos.

Promosi

Jangan mau kalah sama Alzamart dan Endomart.
Sekarang Anda bisa bikin promo kekinian ala Alzamart / Endomart.
Promo seperti Buy X Get Y, Tebus Murah, Special Price,
Bonus Item, Semua bisa dilakukan di Beepos.

Tetep Bisa Jualan Saat Internet Putus

Mudah Kontrol Multi Cabang